

در نشست کاری مدیرعامل گروه سرمایه‌گذاری غدیر مشخص شد؛

اعلام زمان افتتاح فاز دوم پتروشیمی کرمانشاه

اوره تولیدی در پتروشیمی کرمانشاه از کیفیت ممتازی برخوردار است و به دلیل همین ویژگی‌ها در بازار کشورهایی مانند ترکیه و عراق خواهان بسیاری دارد و تبدیل به برندی شناخته شده در این کشورها شده است. مدیرعامل گروه سرمایه‌گذاری غدیر در نشست با مدیران مجموعه پتروشیمی کرمانشاه با اعلام این مطلب گفت: اتفاقات مطلوبی از سال ۱۴۰۰ تاکنون در این مجموعه رخ داده که نشان از یک تحرک و برنامه‌ریزی هدفمند برای دستیابی به این سطح بالا از بهره‌وری دارد.

به گزارش خبرنگاران گروه بازرسی‌های گروه مهدی عبوری با اشاره به اینکه سود عملیاتی سال گذشته برای سهامداران مناسب بوده است و مجموعه در کاهش هزینه‌ها بسیار خوب عمل کرده است، اظهار کرد: همچنین پتروشیمی کرمانشاه در عرصه فروش محصولات تولیدی، نسبت به دیگر پتروشیمی‌ها از عملکرد بهتری برخوردار بوده است. عبوری در ادامه از حمایت ویژه گروه سرمایه‌گذاری غدیر از اجرای فاز دوم پتروشیمی کرمانشاه و طرح‌های توسعه‌ای این مجموعه خبر داد و گفت: راه‌اندازی این مجموعه در کنار کمک به تولید و ارزآوری برای کشور، زمینه اشتغال‌زایی برای ۷۰۰ نفر از جوانان را فراهم می‌کند. مدیرعامل گروه سرمایه‌گذاری غدیر تاکید کرد: تلاش می‌کنیم در سال آینده واحد آمونیاک فاز دوم پتروشیمی به بهره‌برداری برسد و در ادامه در سال ۱۴۰۴ واحد اوره هم وارد مرحله تولید شود.

احد امیری، جانشین اقتصادی ساتا و رئیس هیات‌مدیره گروه گسترش نفت و گاز پارسیان نیز با اشاره به اینکه عملکرد شرکت صنایع پتروشیمی کرمانشاه در حوزه بازرگانی و فروش خوب بوده است، افزود: دلیل کاهش سود شرکت‌های تولیدکننده اوره در یک سال و هفت ماه گذشته اتفاقات خاص بازار، کاهش جهانی قیمت اوره و افزایش نرخ خوراک گاز بوده است. در ادامه این نشست سیدجعفر هاشمی، مدیرعامل شرکت صنایع پتروشیمی کرمانشاه اظهار کرد: در عملکرد تولید، جلوتر از برنامه سالانه هستیم و در حوزه انرژی، مجموعه، در سه سال گذشته پایین‌تر از میزان استاندارد مصرف داشته است و شاهد کاهش ۵ درصدی در هزینه گاز خوراک و سوخت بوده‌ایم.

وی از پتروشیمی کرمانشاه به عنوان یکی از مجموعه‌های موفق در حوزه تولید در کشور نام برد و گفت: عملکرد تولیدی شرکت در مقایسه با ظرفیت اسمی آن به میزان ۱۱۰ درصد بوده است که به لحاظ عملکردی در مقایسه با دیگر شرکت‌های تولیدکننده اوره در رتبه اول قرار دارد. در زمینه فروش صادراتی هم بالاترین عملکرد را در میان شرکت‌های اوره‌ساز داشته‌ایم. مدیرعامل شرکت صنایع پتروشیمی کرمانشاه پیرامون طرح فاز دوم گفت: بودجه ارزی جذب شده از سال ۱۴۰۰ تاکنون معادل ۵۱ درصد کل بودجه جذب شده طرح بوده و پیشرفت طرح از سال ۱۴۰۰ معادل ۴۰ درصد است که بالاترین میزان پیشرفت از آغاز تاکنون محسوب می‌شود.

تمام تلاش خود را به کار بسته‌ایم که در صورت تامین مالی و عدم بروز ریسک‌های پیش‌بینی نشده، واحد سرویس‌های جانبی و آمونیاک در اواخر سال ۱۴۰۳ و واحد اوره در نیمه نخست سال ۱۴۰۴ به مرحله پیش راه‌اندازی برسند و به خواسته‌های سهامداران و افزایش ۲ برابری تولید و اشتغال و به تبع آن ارزآوری برای استان و کشور جامه عمل بپوشانیم.

هاشمی با اشاره به اینکه تا این مرحله از طرح بیش از ۲۱۷ میلیون یورو هزینه شده که نتیجه آن کسب ۷۳ درصد پیشرفت کلی طرح است؛ خاطرنشان کرد: در بخش اجرا با توجه به توانمندی‌های داخلی تاکنون ۲۳ قرارداد عمده اجرا شده و ۱۲ قرارداد در حال اجراست. وی با برشمردن برخی از نقاط قوت استراتژی اجرای طرح همچون به کارگیری حداکثر قابلیت‌های طراحی مهندسان ایرانی در راستای خودکفایی علمی و عدم وابستگی به بیگانگان، استفاده حداکثری از توانمندی سازندگان داخلی در جهت زمینه‌سازی برای رشد و شکوفایی هرچه بیشتر تولید داخلی، برنامه‌ریزی و به کارگیری استراتژی‌های مختلف مذاکره‌ای برای خرید تجهیزات کارآمد و با قیمت مناسب در راستای صرفه و صلاح پایدار سهامداران؛ اظهار کرد: این استراتژی‌ها منجر به کاهش ۱۵ درصدی هزینه طرح شده است.

سیدجعفر هاشمی، مدیرعامل شرکت صنایع پتروشیمی کرمانشاه در پایان با اشاره به برخی از طرح‌های ویژه پتروشیمی کرمانشاه در حوزه‌های بهینه‌سازی مصرف آب، افزایش قابلیت اطمینان تامین برق، افزایش بهره‌وری تولید، توسعه زیرساخت‌ها، تمرکز بر پژوهش و نوآوری و توسعه ساخت داخل و در نهایت مولدسازی دارایی‌های راکد، اظهار امیدواری کرد: با پیگیری و اجرای کامل این طرح‌ها در آینده نزدیک شاهد ارتقای بیش از پیش جایگاه شرکت صنایع پتروشیمی کرمانشاه به عنوان هاب پژوهش و نوآوری در صنعت پتروشیمی و یکی از بزرگ‌ترین و برترین شرکت‌های صنعتی غرب و شمال غرب کشور خواهیم بود. در پایان این نشست سامانه یکپارچه بازرگانی (سیب) در شرکت صنایع پتروشیمی کرمانشاه راه‌اندازی شد. با استفاده از این سامانه علاوه بر اینکه فرآیند فروش محصولات پتروشیمی از ورود مشتری، هویت و اعتبارسنجی و ثبت داده‌ها تا برگزاری مزایده، فروش و توزیع، تسهیل می‌پذیرد؛ کنترل، نظارت و گزارش‌گیری مدیریتی نیز به صورت آنلاین صورت خواهد گرفت.