

معرفی شرکت شهید قندی بعنوان قلب تولید فیبر نوری در کشور

شرکت کارخانجات شهید قندی یزد، از زیرمجموعه‌های هلدینگ سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات (ومعادن) به‌شمار رفته و یکی از پیشروترین و کیفی‌ترین کارخانجات تولیدی انواع کابل‌های مخابراتی و برق است. این شرکت پس از پشت‌سرگذاشتن دوره‌ای نسبتاً سخت از نظر درآمد عملیاتی هم اکنون با اصلاح ساختارها و اتخاذ راهبردهای صحیح، همگی حد نصاب‌های گذشته را شکسته و در آستانه شکوفایی و بالندگی است.

به گزارش خبرنگاران گروه صنعت و تجارت گزارش خبر، شرکت کارخانجات شهید قندی یزد، از زیرمجموعه‌های هلدینگ سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات (ومعادن) به‌شمار رفته و یکی از پیشروترین و کیفی‌ترین کارخانجات تولیدی انواع کابل‌های مخابراتی و برق است. این شرکت پس از پشت‌سرگذاشتن دوره‌ای نسبتاً سخت از نظر درآمد عملیاتی هم اکنون با اصلاح ساختارها و اتخاذ راهبردهای صحیح، همگی حد نصاب‌های گذشته را شکسته و در آستانه شکوفایی و بالندگی است.

در ادامه مطلب، مصاحبه با مدیر عامل محترم و نایب‌رئیس هیات‌مدیره درخصوص جهش تولید و حد نصاب‌های جدید سوددهی شرکت می‌خوانید:

بکام، قلب تولید فیبر نوری کشور

دکتر محمد جواد عسکری باقرآبادی در حاشیه نشست هفتگی هیات‌مدیره شرکت شهید قندی تصریح کرد: نزدیک به ۸۰ درصد فیبر نوری کشور در کارخانجات شهید قندی یزد تولید می‌شود. مدیرعامل این شرکت کابل سازی در مصاحبه ای اختصاصی با توضیح اینکه یکی از شاخص‌های اندازه‌گیری میزان تولید فیبر نوری، مقدار تار مصرفی است؛ گفت: تار مصرفی شرکت در سال جاری حدود ۵۰۰ هزار کیلومتر برآورد می‌شود که میزان مصرف این ماده در سالهای پیش فقط ۱۵۰ هزار کیلومتر بوده است.

تار، ماده ای شفاف است که در تولید فیبر نوری بکار می‌رود و هادی نور است.

حد نصاب‌های بی سابقه

دکتر عسکری باقرآبادی با اعلان شکسته‌شدن بسیاری از حد نصاب‌ها در آمار تولید و فروش، به مصرف ۳۲۰۰ تن آلومینیوم در سال جاری اشاره کرد و توضیح داد: میزان آلومینیوم مصرفی امسال در شرکت شهید قندی که برای تولید کابل‌های برق مصرف می‌شود، حد نصاب چشمگیری داشته است.

مدیرعامل شرکت کارخانجات شهید قندی همچنین تصریح کرد: آمار فروش (صادراتی) در شش ماه نخست امسال درحالی روی رقم یک میلیون و ۴۰۰ هزار دلار ایستاد که میزان فروش صادراتی در کل سال ۱۴۰۱ حدود یک میلیون و ۱۰۰ هزار دلار بوده است. به عبارتی میزان صادرات تنها در شش ماه، به بیش از دو برابر سال گذشته رسیده است. وی همچنین گفت حدنصاب‌ها در شرکت‌های زیرمجموعه شهید قندی نیز بی‌سابقه است که در نشست مدیران زیرمجموعه‌های شرکت‌های شهید قندی به‌زودی به اطلاع عموم خواهد رسید، از جمله می‌توان به حد نصاب بی‌سابقه تولید پلیمر ابرکوه اشاره کرد که میزان تولید این شرکت در ۵ ماه نخست امسال به‌اندازه یک‌سال گذشته بوده است.

تولید دو برابری در سال ۱۴۰۲

مدیرعامل بکام درخصوص بودجه ریزی گفت: بودجه شرکت تاکنون ۱۱۶۰ میلیارد تومان بوده اما برای سال ۱۴۰۲ نزدیک به ۱۵۸۰ میلیارد تومان پیش‌فاکتور زده‌ایم. هر چند احتمال می‌رود بخشی از آن در سال ۱۴۰۳ وصول شود. دکتر عسکری تاکید کرد: به جرات می‌توان گفت شرکت شهید قندی توانایی تولید بیش از دو هزار میلیارد تومان در سال را نیز داراست و بازار فروش محصولات آن نیز مهیاست. همچنین مشتری‌های بسیاری مشتاق خرید تولیدات ما هستند و این امر ما را برآن داشته است برنامه‌ریزی مبتنی بر افزایش روزافزون درآمد و بودجه ریزی درخوری داشته باشیم.

سیاست‌گذاری صحیح

دکتر عسکری در توضیح گزارش‌های تولید و فروش نیز توضیح داد: از سه سال و اندی پیش که به عنوان مدیرعامل وارد این شرکت شده‌ام، همه ی صورتهای مالی زیان ده بوده که خوشبختانه هم اکنون به سوددهی رسیده است. وی تصریح کرد: حد نصاب‌های جدید و گزارش‌های سوددهی شرکت در حالی ارائه می‌شود که اخیراً بدهی صد میلیارد تومانی به شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات و اقساط ۹۸ میلیارد تومانی وام‌های سال‌های گذشته بانک تجارت به‌طور کامل تسویه شده است. وی به‌روزرسانی ماشین آلات، افزایش تولید و ارتقای کیفیت محصولات را پای ثابت راهبردهای شرکت شهید قندی دانست و افزود: در این راستا در آینده تجدید ارزیابی دوباره خواهیم داشت.

بهینه‌سازی سیستم نظارت

مدیرعامل شرکت کارخانجات شهید قندی یزد درخصوص اقدام برای بهینه‌سازی و ارتقای نظارت بر چرخه تولید تا فروش گفت: در این راستا به‌زودی با

استفاده از نرم افزار odoo امکان رصد، نظارت و مدیریت را قوی تر خواهیم کرد. وی توضیح داد با استفاده از این سیستم در کارخانه شهید قندی از روزهای آینده، مدیریت بخش های تولیدی قوی تر، آسان تر و برخط خواهد شد.

نرم افزار برنامه ریزی جامع odoo، سیستمی برخط است که امکان گزارش گیری بخش های مختلف را میسر و تحلیل سوددهی یا زیان دهی هر نوع محصول امکان پذیر خواهد شد. این سیستم در سطح جهانی کاربران زیادی دارد و برای رصد و تحلیل خطوط تولید محصولات، داده های وبسایت ها، تجارت الکترونیک، CRM انبارداری، حسابداری و... مورد استفاده قرار می گیرد.

بدحسابی مشتریان، چالش بزرگ

نایب رئیس هیات مدیره شرکت کارخانجات شهید قندی چالش های سر راه تولید را این گونه مطرح کرد: تولید اصلی ما کابل است، به همین دلیل شرکت مخابرات و وزارت نیرو دو مشتری اصلی ما هستند، مشتریانی که بیشترین مصرف کابل در کشور را دارند. از طرفی ۷۰ تا ۸۰ درصد مواد محصولات ما، مواد اولیه ای است که برای تهیه آن ها باید برنامه ریزی به شدت اصولی و زمان بندی شده انجام شود. به این معنی که حتی اگر یکی از مواد مورد نیاز در تولید کابل به موقع تهیه نشود، چرخه تولید با وقفه مواجه خواهد شد. دکتر عسکری افزود: با توجه به الزام خرید نقدی در بورس کالا برای تهیه مواد اولیه، لزوم زمان بندی دقیق برای پرکردن انبار مواد اولیه، از طرفی نبود نقدینگی به دلیل عدم تسویه حساب سفارشات قبلی مشتریان، شرکت شهید قندی علاوه بر توانیر و مخابرات، محصولات خود را از طریق نمایندگان خود نیز به فروش می رساند تا هر چه سریع تر مطالبات وصول شود. وی افزود: فروش محصولات به شرکت های نفتی و پتروشیمی نیز به پویاتر شدن شرکت کمک شایانی کرده است. هرچند به همین بسنده نکرده و در حال برنامه ریزی برای افزایش فروش و به تبع آن، افزایش سود عملیاتی هستیم.

عرضه اولیه در راه است

دکتر عسکری در پاسخ به این سوال که آیا امکان عرضه اولیه زیرمجموعه های شهید قندی میسر خواهد شد، گفت: با توجه به این که کارخانه و بیشتر زیر مجموعه های شهید قندی از زیان دهی خارج و بیشتر آنها به سوددهی رسیده اند، به دنبال عرضه اولیه آن ها هستیم البته با توجه به سود قابل توجه شرکت پلیمر ابرکوه، اولویت با این شرکت است. وی گفت: این شرکت بیشتر حدود ۵ میلیارد تومان زیان انباشته داشت که بیشتر آن جبران شده و اگر تا پایان امسال یا اوایل سال آینده به سوددهی برسد، انشالله در بورس عرضه اولیه خواهد شد. به تبع آن شرکت شهید قندی بیشتر از منافع آن شرکت منتفع خواهد شد.

از زمین های صفائی چه خبر؟

دکتر عسکری درخصوص تعیین تکلیف زمین های صفائی گفت: اخیراً نشستی با آقای جوکار، نماینده محترم یزد در مجلس شورای اسلامی داشتیم، بازدید از زمین انجام شده و قرار است در روزهای آتی قیمت پیشنهادی اعلام و مشاور مشخص شود، پس از این مرحله طراحی و جزئیات طرح ارائه می شود تا هر چه سریع تر بحث جابه جایی شرکت به محل جدید عملیاتی شود. نایب رئیس هیات مدیره شرکت شهید قندی افزود: هم زمان تغییر کاربری زمین های صفائی که کار بسیار بزرگی است را با مسئولین محترم استان یزد نیز پیش می بریم. وی افزود: شرکت شهید قندی، شرکت سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات، استانداری محترم یزد و نماینده محترم مردم یزد در مجلس شورای اسلامی تفاهم نامه ای چهارجانبه منعقد کرده اند که براساس آن هر چهار طرف متعهد شده اند هر آنچه از تغییر کاربری زمین ها حاصل می شود، در شرکت شهید قندی سرمایه گذاری شود. مدیرعامل شرکت کارخانجات شهید قندی با ابراز خرسندی از این تعهدنامه گفت: براین اساس یکی دیگر از هدف گذاری های هلدینگ کارخانجات شهید قندی اتصال به معدن مس است که در این صورت امکان تولید مفتول مس و آلومینیوم برای شرکت فراهم می شود. دکتر عسکری همچنین تصریح کرد: در صورت تحقق این امر و با توجه به نزدیکی محل جدید شرکت به راه آهن، امکان ارسال محموله های مفتول مس و آلومینیوم به راحتی صورت خواهد گرفت. وی در پاسخ به این سوال که آماده سازی محل جدید شرکت در چه مرحله ای قرار دارد گفت: کار را با جدیت پیگیری می کنیم، فضای سبز جانمایی و درختکاری شده همچنین مجوزهای آب، برق و گاز اخذ شده است.

وزن و نوا، مشتری جدید بکام

نایب رئیس هیات مدیره شرکت کارخانجات شهید قندی در ادامه، افزود: در حال حاضر یک قرارداد اولیه به ارزش معادل ۵۰ میلیارد تومان با وزن و نوا داریم که قرار است با توجه به اینکه سفارش ویژه است، مواد اولیه از طرف این کشور تهیه شود و ما فقط تولید کابل را انجام دهیم. دکتر عسکری با تاکید بر اینکه مبادلات تجاری با وزن و نوا براساس ارز دلار انجام می شود ابراز امیدواری کرد مجموعه شهید قندی موفق به اخذ سفارش جدید معادل ۳ هزار میلیارد تومان از این کشور شود.

هدف گذاری آن سوی مرزها

مدیرعامل شرکت کارخانجات شهید قندی راهبرد خارجی شرکت شهید قندی را این چنین ترسیم کرد: تیم ما در حال تحقیق و بازاریابی در اورآسیا، افغانستان، اربیل عراق و ترکیه است. وی افزود: براساس هدف گذاری ها قرار است در کشورهای منطقه بستری ایجاد کنیم تا تولیدات شهید قندی بیشتر شناخته شود و این شرکت جایگاه اصلی خود را باز یابد و در پی آن، حد نصاب های بالاتری در تولید و سودهای عملیاتی به دست آورد. دکتر عسکری افزود: هم اکنون شرکت پلیمر ایساتیس به تاجیکستان و ترکیه مواد اولیه صادر می کند. البته برخی قوانین و مقررات دست و پاگیر هستند، با این وجود با حل برخی مشکلات، امکان صادرات به تاجیکستان و ترکیه به ترتیب تا ۵۰۰ هزار تن و یک میلیون تن امکان پذیر است.

منویات رهبری، رمز موفقیت

مدیرعامل شرکت کارخانجات شهید قندی رمز برون رفت از مشکلات شرکت کارخانجات شهید قندی را الگو قرار دادن منویات رهبر معظم انقلاب اسلامی دانسته و گفت: فرمایشات ایشان را نباید قاب کرد و در دفتر کار نصب کرد بلکه باید سر لوحه تصمیم گیری‌های ریز و کلان خود قرارداد. وی همچنین تاکید کرد: همواره در تصمیم‌گیری‌ها خداوند منان و حق الناس حقوق کارکنان شرکت و سهامداران را در نظر می‌گیرم.