گزارش خبر
NEWSREPORT
کد خبر: ۴۵۲۵۷۳
سه شنبه ۱۵ تیر ۱۴۰۰ ۲۳:۵۷

از مهارت‌های خود استفاده کنید

رئیس خودتان باشید!

آیا تا به حال به این موضوع فکر کرده‌اید که شاید از دست دادن شغل‌تان، فرصتی برای شروعی بهتر در شغلی دیگر باشد؟ یا جزو آن گروهی هستید که این اتفاق را یک بدشانسی و بدبیاری می‌دانند؟

به گزارش خبر، سمیه ملک مشاور سلامت و نت‌ورکر پیرامون صنعت بازاریابی شبکه آورده است؛

در دنیای کنونی طبیعتاً با پیشرفت صنایع و تجهیزات الکترونیکی، مشاغلی از صحنه حذف شده و فرصت‌های جدیدی هم به‌وجود آمده است. از طرف دیگر کرونا و همه‌گیری آن در دنیا کیفیت بسیاری از مشاغل را تغییر داده است. برخی در این دوران مشاغل خود را از دست دادند و برخی به نوع‌آوری و تبدیل تهدید کرونا به فرصت روی آوردند. سازمان بین‌المللی کار در سالی که گذشت، پاندمی کرونا را عامل از دست دادن شغل برای نیمی از جمعیت جهان اعلام کرد.

فکر می‌کنید چگونه می‌توانیم از این وضعیت جان سالم به در ببریم؟ و یا موقعیت شغلی را به عنوان یک کارفرما یا کارمند حفظ کنیم؟

خبر خوب این‌که امروزه صنعتی وجود دارد که فرصت شغلی خوبی را برای میلیون‌ها نفر از کسانی که شغل خود را به هر دلیلی از دست داده‌اند فراهم کرده است. می‌دانم این موضوع باورپذیر نیست، اما زندگی در جریان است و هر روزش با معجزه همراه است. من درباره صنعت بازاریابی شبکه صحبت می‌کنم.

احتمالا از خودتان می‌پرسید، چگونه دنیای بازاریابی شبکه ای می‌تواند چنین فرصت‌هایی را برای افرادی که شغل‌شان از دست داده‌اند یا در معرض تهدید از دست دادن شغل خود هستند، فراهم کند؟

این صنعت تاکنون درآمد خوبی را برای میلیاردها نفر تامین کرده‌است. بیایید ببینیم این صنعت چگونه می‌تواند به مردم کمک کند تا از وضعیت بیکاری خارج شده و به مسیر زندگی برگردند. هر کسی در دنیا مجموعه‌ای منحصر به فرد از مهارت‌ها را در اختیار دارد که به او ارزش می‌دهد.

صنعت بازاریابی شبکه‌ای، کسب‌وکاری پویا است که همچنان به بهبود و ایجاد تغییرات مثبت در خود می‌پردازد. به همین دلیل است که صنعت MLM یا Multy Level Marketing بهترین گزینه برای فعالیت در این دوران است. نت‌ورک مارکتینگ ابتدا در سال ۱۹۴۵ توسط شرکتی در آمریکا به‌وجود آمد. اما با گذشت سال‌ها و تجربه در این کار، نام این صنعت از شیوه فروش مستقیم به بازاریابی چند سطحی یا MLM تغییر نام داد. فلسفه شکل‌گیری این صنعت، حذف واسطه‌ها از کارخانه تا مغازه‌دار است، تا از این طریق محصولات مستقیما به دست مصرف‌کننده نهایی برسد و هزینه‌های زاید نظیر تبلیغات، انبارداری و ... حذف گردد و درآمد و سود حاصل از حذف فرآیند واسطه‌ها، بین توزیع‌کنندگان تقسیم می‌شود. توزیع کننده، شخصی است که محصولات یک شرکت MLM را به بازار عرضه کرده و می‌فروشد.

یک خبر بد، آیا می‌دانستید که حدود ۸۵% مردم مهارت‌های خود را تشخیص نمی‌دهند و حتی اگر آن را درک کنند، قادر نخواهند بود آن را از حالت بالقوه به بالفعل تبدیل کنند؟ در واقع آن‌ها حاضر نیستند ریسک کنند و پا فراتر از محیط امن خود بگذارند.

کاری کنید تا هر کسی که به شما کمک می‌کند صاحب یک درآمد باشد واین روند زنجیروار ادامه یابد. صنعت نت‌ورک مارکتینگ در همه جا حقیقتا به مردم این نوید را می‌دهد که می‌توانند درآمدشان را افزایش داده و شیوه‌ی زندگی‌شان را بهبود بخشند. فراموش نکنید، یک کسب‌وکار قانونی همیشه برنده بازی می‌شود حتی اگر در طول سفر با وقفه مواجه شود. حقیقت باید برنده شود، این همان چیزی است که همه ما می‌خواهیم!

شاید برای‌تان جالب باشد که بدانید بیش از ۶۰ میلیون مشاور فروش در صنعت MLM در دنیا کار می‌کنند که از این میزان ۸۴% از افراد در اصطلاح دورکار هستند. هرگونه مهارتی را می‌توان به یک برنامه عملی در شرایط کسب‌وکار تبدیل کرد. در یک کلام «از مهارت‌های خود استفاده کنید، کارآفرین باشید، رئیس خودتان باشید.»

در یادداشت‌های بعدی بیشتر در مورد نت‌ورک مارکتینگ صحبت می‌کنیم.
با من همراه باشید.

اقتباس آزاد از: www.epixelmlmsoftware.com